

# Qualifikationsprofil

## Persönliche Stärken

- ✓ Durchsetzungsfähigkeit
- ✓ Vertriebsaffinität
- ✓ Verhandlungsgeschick

## Kenntnisse im Personalwesen

- ✓ Führen von Bewerbungsgesprächen
- ✓ Bedienung von Bewerbermanagement-Tools
- ✓ Bescheinigungswesen an Sozialversicherungsträger

## Kenntnisse in der Kundenbetreuung

- ✓ Telefon-Akquise (Kalt- und Warm-Akquise)
- ✓ Arbeiten mit CRM-Tools (mehrjährige Erfahrung mit Salesforce)
- ✓ Disposition (aktuell zuständig für 50 Mitarbeiter)
- ✓ Schulungen im Bereich Neukundengewinnung

## Kenntnisse im Marketing

- ✓ Erstellung von Vertriebs-Präsentationen
- ✓ Grafische Aufarbeitung von Analysen
- ✓ Controlling-Reports